

Plan de Mejora en los Tiempos de Entrega de los Proveedores de Stracon Sucursal Colombia S.A.S

Esteban Parodys González

Trabajo de grado presentado para optar al título de Administrador de Empresas

Asesor

Oscar Hernán Velásquez Arboleda Doctor (PhD)

Universidad de Antioquia
Facultad de Ciencias Económicas
Administración de Empresas
Apartadó, Antioquia, Colombia
2023

Cita

(Parodys González, 2023)

Referencia

Parodys González, E. (2023). Plan de Mejora en los Tiempos de Entrega de los Proveedores de STRACON Sucursal Colombia S.A.S. [Trabajo de grado profesional]. Universidad de Antioquia, Apartadó, Colombia.

Estilo APA 7 (2020)







Biblioteca Sede Apartadó

Repositorio Institucional: http://bibliotecadigital.udea.edu.co

Universidad de Antioquia - www.udea.edu.co

El contenido de esta obra corresponde al derecho de expresión de los autores y no compromete el pensamiento institucional de la Universidad de Antioquia ni desata su responsabilidad frente a terceros. Los autores asumen la responsabilidad por los derechos de autor y conexos.

Contenido

1.	Título De La Práctica	7
2.	. Temática De La Práctica	7
3.	. Contexto De La Organización	7
	3.1 Ubicación	8
	3.2 Sector de la economía al que pertenece	9
	3.3 Estructura organizacional	9
	3.4 Procesos en el área de compras	11
	3.5 Misión	18
	3. 6Visión	18
	3.7 Valores	18
	3.8 Principales servicio o productos	18
	3.9 Área que impactara el proyecto	20
4.	. Descripción Del Contexto Político, Económico, Social, Tecnológico, Ambiental, Legal	20
	4.1 Contexto político	20
	4.2 Contexto económico	20
	4.3 Contexto social	22
	4.4 Contexto ambiental	23
5.	. Antecedentes	25
6.	Problemática Y Problema	26
7	Objetivos	27
	7.1 General	27
	7.2 Específicos.	27
8.	. Justificación	28
9	.0 Delimitaciones	28

9.1 Temporal
9.2 Espacial
10. Marco Referencial
10.1 Marco Normativo
10.2 Marco conceptual
11. Diseño Metodológico
12. Administración Del Proyecto
13. Cronograma De Actividades
14. Resultados Del Estudio
16. Sistema de Controles Orientados a Disminuir los Tiempos de Entrega por Parte de Los Proveedores de Stracon S.A.S
16.1 Control para disminuir los tiempos de entrega #139
16.2 Control para mitigar los tiempos de entrega #2
16.3 Control para disminuir los tiempos de entrega #344
17. Evaluación De Los Controles Implementados Para Mitigar Los Tiempos De Entrega45
18. Conclusiones
19. Recomendaciones
20. Anexo
Anexos 1
Anexo 2
Referencias64

Tabla de ilustraciones

Ilustración 1. Presencia de STRACON en América Latina	8
Ilustración 2. Organigrama departamento de compras	10
Ilustración 3. Procesos de compra	l
Ilustración 4. Factores diferenciadores	8
Ilustración 5. Contexto económico	, 1
Ilustración 6. Contexto económico	2
Ilustración 7. Contexto social	3
Ilustración 8. Contexto ambiental	
Ilustración 9. Árbol de problemas	
Ilustración 10. Cronograma de actividades	
Ilustración 11. Retrasos en el área de compras	
Ilustración 12. Tiempo de generación a aprobación de orden	
Ilustración 13. Matriz AMEF	}
Ilustración 14. Tablas de calificación matriz AMEF	

Tablas

Tabla 1. Cuadro de cotizaciones	14
Tabla 2. Principales productos o servicios	18
Tabla 3. Recursos disponibles.	32
Tabla 4. Matriz DOFA	33
Tabla 5. Descripción plantilla Control # 1	10

1. Título De La Práctica

Plan de Mejora en los Tiempos de Entrega de los Proveedores de STRACON Sucursal Colombia S.A.S.

2. Temática De La Práctica

El tema principal de este trabajo de grado son los tiempos de entrega por parte de los proveedores, los tiempos de entrega determinan en gran medida la manera que opera la cadena de suministro y la mayoría de sus elementos financieros, como el capital circulante necesario o el retorno sobre el capital empleado. De hecho, tiempos de entrega más prolongados implica que lleve más tiempo completar el ciclo de inventario en el que se compra (Vermorel, 2020).

Por esta razón, para la empresa STRACON Sucursal Colombia S.A.S. es importante reducir de manera significativa los tiempos de entrega, de manera que el usuario cuente con los materiales, suministros y servicios correctos cuando los necesita, en las cantidades y en el lugar.

Para el desarrollo de este proyecto se aplican los diferentes conocimientos adquiridos en los cursos gestión por procesos, gestión estratégica, herramientas informáticas y metodología de la investigación.

3. Contexto De La Organización

STRACON es una empresa líder con más de 20 años de experiencia, brindando soluciones integrales en el sector minero, tanto en atajo abierto como subterráneo, en América y Oceanía. Con unos servicios que cubren todas las etapas de un proyecto minero.

3.1 Ubicación

STRACON tiene presencia en 12 países de América, en Colombia se encuentra ubicado en el departamento de Antioquia, su oficina principal está en la ciudad de Medellín, en este lugar hace presencia el personal del área de compras y facturación, actualmente como empresa contratista presta servicios mineros de perforación, avance de extracción en el Proyecto minero Continental Gold ubicado en el municipio de Buriticá en el noroccidente de Antioquia, Continental Gold, es el desarrollo minero subterráneo de oro a gran escala más importante de Colombia. Es una empresa la cual genera más de 4.500 empleos directos.



Ilustración 1. **Fuente**: Página Oficial STRACON

3.2 Sector de la economía al que pertenece

STRACON es una empresa que hace parte del sector de servicios integrales de minería y construcción en Latinoamérica, la cual cuenta con más de veinte años de experiencia ofreciendo servicios integrales de clase mundial en minería y construcción, en operaciones mineras a tajo abierto y subterráneas. Con sus servicios cubren todas las etapas de un proyecto minero, desde la planificación, desarrollo, construcción, operación, hasta el cierre de la mina.

Desde el año 2018, Ashmore Group, gestor global de fondos de inversión enfocado en mercados emergentes, se convirtió en accionista de la empresa, ese mismo año STRACON adquirió una participación de control en Dumas Holdings Inc. Esta es una compañía contratista líder en servicios generales para minería subterránea, enfocada en la prestación de servicios a clientes de Canadá y México. Dumas se especializa en la construcción de minas subterráneas, desarrollo minero, producción minera, servicios mineros e ingeniería.

3.3 Estructura organizacional

En la siguiente imagen se encuentra el organigrama del departamento de compras de STRACON.



Ilustración 2: Elaboración propia

Jefe de gestión de compras internacional. Es el encargado de la toma de decisiones, controlar y generar las autorizaciones de todo lo relacionado a la gestión de compras a nivel internacional.

Supervisor de compras. Responsable de las compras y las contrataciones de servicio, selecciona los proveedores óptimos en términos de tiempo, dinero y calidad.

Asistente de compras.

Responsable de cumplir las siguientes funciones:

• Atender las necesidades que se presentan en las distintas áreas.

• Coordinar y negociar con proveedores locales, regionales y nacionales.

Analista de compras. Es el encargado de la negociación de precios, condiciones de pago. Generación de órdenes de compra de acuerdo con las necesidades.

3.4 Procesos en el área de compras

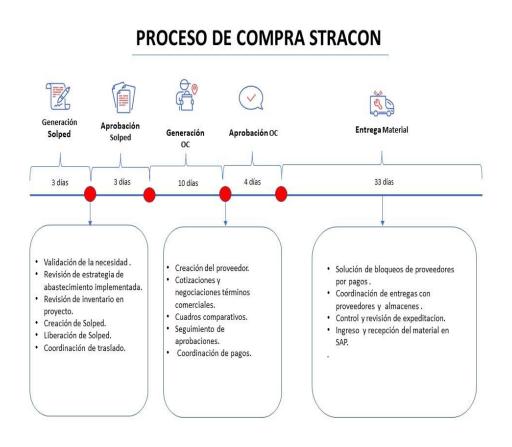


Ilustración 3: Elaboración propia

Creación del proveedor

El registro inicial de un proveedor en el sistema es responsabilidad del área de cadena de suministro, y se realizará únicamente cuando:

- Un nuevo proveedor ofrezca condiciones competitivas en el mercado: precio u honorario,
 calidad, disponibilidad, plazo de ejecución y servicios postventa.
- Los proveedores registrados no puedan satisfacer un requerimiento a precios competitivos.
- El material o servicio requerido es nuevo.
- El proveedor es el representante de marca requerida.

Este registro de proveedores se deberá efectuar previo a formalizar una compra o un contrato con el mismo, de ser el caso, el administrador encargado de las bases de datos de proveedores, la información contenida en los siguientes documentos entregados por el proveedor:

- Anexo 1 STRACON INTERNATIONAL S.A.C. SUCURSAL COLOMBIA- Declaración
 Jurada Información General de la Empresa.
- Anexo 2 Declaración sobre Conflicto de Intereses de Proveedores.
- Anexo 3 Creación de Proveedores (ES-IN)
- Anexo 4 NDA RECIPROCO ACUERDO DE CONFIDENCIALIDAD ESPAÑOL
- Anexo 5 STRACON INTERNATIONAL S.A.C. SUCURSAL COLOMBIA-DECLARACION JURADA SOBORNO TRANSNACIONAL
- Registro Único Tributario (RUT). Enviar en formato PDF.
- Certificado de Existencia y Representación Legal (Cámara de Comercio). Enviar formato
 PDF, con antigüedad no mayor de 30 días.
- Cédula de ciudadanía del Representante Legal o propietario. Enviar formato PDF (copia color y alta nitidez).
- Certificación Bancaria.

Una vez revisada la documentación es responsabilidad del administrador de la base de datos de proveedores coordinar con el área de contabilidad el registro del proveedor SAP.

Generación de Solped

Para aquellos materiales y servicios que no pertenecen al inventario, el usuario deberá generar un requerimiento interno que se denomina reserva y este a su vez se convierte en una solicitud de pedido "SOLPED"

- El usuario responsable, debe indicar clara y detalladamente las especificaciones del bien o servicio en la reserva. En el caso de los servicios deberá adjuntar el Formato de Requerimiento de Servicios (FRS) con los términos de referencia y alcances que sean necesarios.
- Toda SOLPED es imputada a un PEP, Grafo, CeCo, OT, Activo u Orden de Inversión, autorizada para y por el área usuaria responsable de la generación de la SOLPED. Queda expresamente prohibido el uso de imputación a un área que no corresponda.
- Previamente a la aprobación de las SOLPED, los usuarios serán responsables de verificar y asegurarse que la solicitud de pedido se encuentra presupuestada.
- Las SOLPED de compra de bienes o servicios deberán ser aprobadas por los responsables designados siguiendo los niveles de aprobación de acuerdo con el Procedimiento de Esquema de Aprobaciones.
- Las áreas de Compras y Contratos y Servicios son responsables de la recepción y
 evaluación de las SOLPED de compra de bienes y servicios. Las SOLPED serán
 atendidas por fecha de creación del requerimiento, fecha de necesidad y criticidad del
 bien o servicio.

Solicitud de cotizaciones

Los compradores / Administradores de Subcontratos son responsables de revisar y evaluar la información proporcionada por los usuarios, a efectos de solicitar las cotizaciones de los bienes y servicios requeridos. De ser necesario el comprador o administrador de subcontratos podrá coordinar visitas por parte de los proveedores a la sede de la compañía, a fin de tratar aspectos relevantes sobre la compra.

El comprador es responsable de solicitar peticiones de ofertas a los proveedores mediante una Requisición de cotización (RFQ), y para ello, se definirá la cantidad de empresas participantes de acuerdo con los parámetros establecidos a continuación:

Monto- (x)	Numero de cotizaciones (Y)
X<= US\$ 1500	Y=1
US\$ 1500 <x< 6000<="" td="" us\$=""><td>Y=2</td></x<>	Y=2
X> US\$ 600	Y=3 (Como mínimo)

Tabla 1: Elaboración propia

En el caso que la compra sea menor a US\$ 1500, comprador será responsable de determinar la mejor alternativa de proveedor para efectuar la compra del bien o servicio. En caso de que la propuesta del proveedor genere alguna observación técnica o comercial, el comprador deberá obtener otras cotizaciones.

En caso de que la solicitud sea superior a US\$ 1500, las excepciones principales con respecto al

número de cotizaciones establecidas en el cuadro anterior son:

- Falta de tres fuentes de abastecimiento por condiciones del mercado.
- Estandarización de ítems.
- Requerimiento solicitado como una emergencia, lo cual imposibilita obtención de tres cotizaciones.

Evaluación de propuesta y selección de proveedores

El comprador es responsable de coordinar y acordar con las áreas que correspondan, los criterios de evaluación y calificación a los proveedores en basa a la solicitud de compra de bienes o servicios.

Para la evaluación de los proveedores en negociación simple, se debe definir la mejor alternativa según los siguientes criterios:

- Valor del bien o servicio.
- Calidad o rendimiento del bien.
- Tiempo de entrega.
- Lugar de entrega.
- Condición de pago.
- Costo total de compra.
- Garantías.
- Servicio postventa.
- Factibilidad técnica, experiencia y confiabilidad del proveedor.

De acuerdo con el esquema de aprobaciones, las compras mayores US\$ 6,000 en negociación

simple deberán contar con un "cuadro comparativo de ofertas", el cual deberá ser elaborado por el comprador. Dicho cuadro debe incluir una recomendación sobre el proveedor ser seleccionado.

Emisión de órdenes de compra de bienes y servicios

Las órdenes de compra o servicios serán emitidas únicamente por el área de cadena de suministros. Estas deben incluir la siguiente información:

- Descripción del bien o servicio requerido
- Monto máximo para contratar
- Forma de pago
- Plazos de entrega
- Términos y condiciones estándar, mínimas y simplificadas, respecto al trabajo, cumplimiento, impuestos, seguros e indemnización.
- Instrucciones de despacho, para el caso de adquisición de bienes.
- Lineamentos SSOMA.

Adicionalmente, la orden de compra o servicio deberá ser aprobada de acuerdo con los niveles de aprobación establecidos en el procedimiento de esquema de aprobaciones. Estos niveles estarán respaldados en la configuración establecida en el sistema SAP.

Cambios o anulaciones de órdenes de compra

Los cambios o anulaciones de las órdenes se realizan en los siguientes casos:

 Por incumplimiento del proveedor: en caso de que el proveedor en caso de que el proveedor no cumpla la fecha pactada y el material se ubiqué fácilmente en el mercado se podrá cancelar la compra y emitir una nueva orden a otro proveedor esto con el propósito de cumplir el tiempo de entrega pactado con el usuario

- Por solicitud del usuario: se podrá solicitar la cancelación de una orden de compra siempre y cuando esta no esté aun aprobada en el sistema y enviada al proveedor, en caso de que ya haya sido enviada al proveedor se deberá previamente consultar con este si es posible cancelarla.
- Por error en la orden de compra: se podrá cancelar o modificar una orden de compra cuando esta no esté aprobada y tenga errores de precios, de proveedor, de moneda, de ítems.

En el proceso de cierre de proyecto, la anulación de orden de compra de bienes o servicios será realizada por la persona designada del área de compras previa aprobación de la gerencia de cadena de suministros y la jefatura de planeamiento y costos del proyecto y se deberá dejar el respectivo soporte dentro de los anexos en la plataforma SAP.

Seguimiento de pedidos de compra

Es responsabilidad del comprador, en coordinación con las áreas usuarias, realizar un seguimiento a las órdenes de compra o de servicio hasta su recepción. El seguimiento a las órdenes de compra o servicio locales e internacionales deberá realizarse de manera diaria, a efectos de tener identificados los bienes que están pendientes de entrega y sus días de retraso.

STRACON es una empresa la cual se diferencian por:









Ilustración 4: Fuente: Página oficial STRACON

3.5 Misión

Construimos un mundo mejor brindando servicios seguros, eficientes e innovadores, ofreciendo carreras y agregando valor a nuestros grupos de interés.

3. 6Visión

Ser el proveedor líder a nivel mundial de servicios de minería y construcción.

3.7 Valores

- ➤ Las personas son nuestra prioridad.
- > Actuamos con integridad.
- > Somos eficientes.
- > Nos apasiona lo que hacemos.

3.8 Principales servicio o productos

Servicios de construcción: STRACON es una empresa que cuenta con una amplia experiencia ofreciendo servicios integrales de construcción y operaciones mineras a tajo

Operaciones mineras: Ofrecen unos servicios que cubren la operación de mina y la construcción en lugares remotos, extrayendo metales preciosos y básicos. Estos servicios

abierto y subterráneas. Esta es una empresa que ha participado en la construcción y expansión exitosa de varias operaciones en proyectos greenfield y brownfield en tota América Latina. Ofreciendo soluciones integrales que abarcan:

- Construcción de infraestructura de mina (presas de relaves, diques, pozas, reservorios, etc.)
- Preparación y limpieza de la zona (servicio de movimiento de tierra)
- Construcción de caminos de acceso y acarreo.
- construcción de talleres,campamentos y polvorines.
- Desarrollo de ingeniería y gestión de proyectos

incluyen:

- Construcción, explotación y cierre de minas en lugares remotos.
- Diseño del plan de minado para maximizar el retorno de la inversión y cumplir con los requisitos de los clientes.
- > Perforación y voladura.
- Carguío y acarreo.
- Operación y mantenimiento de flotas.
- Disponemos de flexibilidad comercial innovadora.

Tabla 2. Elaboración propia.

3.9 Área que impactara el proyecto

El proyecto tendrá impacto en el área de compras, con un enfoque especialmente en los procesos que se llevan a cabo en la gestión de Expeditación.

4. Descripción Del Contexto Político, Económico, Social, Tecnológico, Ambiental, Legal.

4.1 Contexto político

STRACON empresa que ha sabido sobrellevar los diferentes desafíos que se han presentado en el contexto político, no se desconoce que el sector minero es un tema que históricamente ha tenido mucha importancia por el impacto que tiene económica y ambientalmente para muchos países.

Políticamente, el sector minero sigue siendo un tema un poco controversial en muchos países, muchos gobiernos han optado por apostarle a políticas que promuevan una economía más sostenible, restringiendo la minería en ciertas áreas debido a preocupaciones de índole ambiental y social.

Esta es una empresa la cual está comprometida con las regulaciones establecidas por el gobierno, implementando políticas de responsabilidad social y ambiental, optando practicas más sostenibles para la conservación del medio ambiente y las comunidades locales.

4.2 Contexto económico

El sector minero es uno de los principales motores de la economía de Colombia, ya que el país cuenta con una gran variedad de recursos naturales como el carbón, oro, plata, níquel, cobre, hierro y el petróleo, las cifras lo demuestran, el sector minero alcanzo una cifra récord de

exportaciones en 2022, de tal forma que incremento su participación en las ventas externas a nivel nacional. (Asociación Colombiana de Minera,2023)

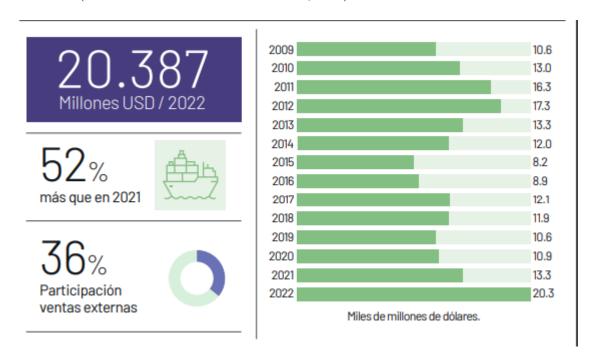
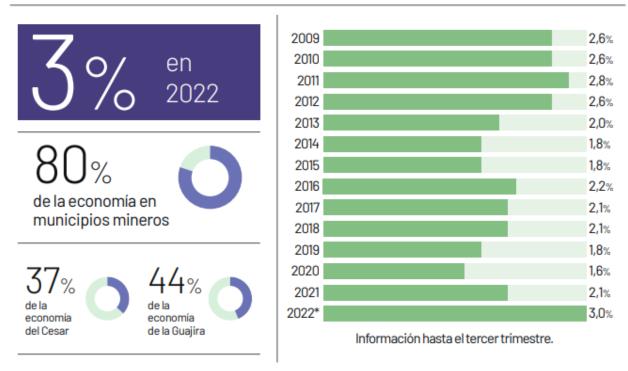


Ilustración 5: Fuente: Asociación Colombiana de minería.

Como se muestra en la siguiente imagen, la valoración del sector minero por cuenta de los precios internacionales incremento la participación de la minería en el PIB nacional, un incremento del 3%, el 80% hace parte de la economía en municipios mineros, 37% de la economía del Cesar y 44% de la economía de la Guajira. (Asociación Colombiana de Minera, 2023)



Fuente: DANE, Cuentas nacionales, Cálculos ACM.

Ilustración 6: Fuente: Asociación Colombiana de Minería

STRACON es una empresa la cual contribuye a la economía del país, aporta significativamente a la generación de más 4.500 empleos de manera directa e indirecta, también aporta a la exportación de productos naturales extraídos de la tierra.

4.3 Contexto social

Para el año 2021 el sector minero impulso programas de emprendimiento, salud, vivienda y educación. Se logro hacer una inversión de 187 mil millones de pesos, de los cuales el 75% de la inversión social es voluntaria, con esta iniciativa se logró otorgar 1.896 becas educativas.

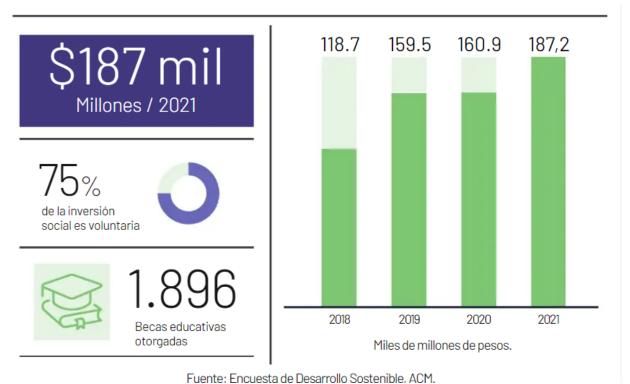
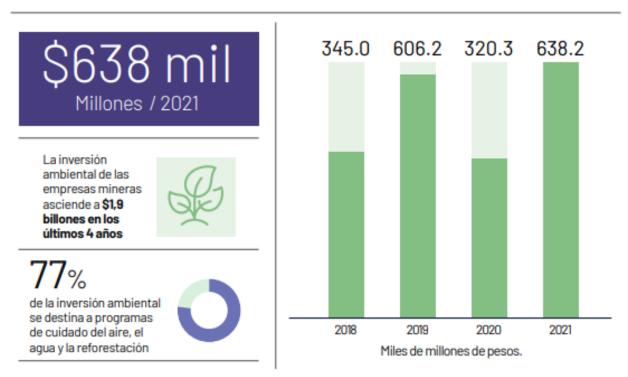


Ilustración 7: Fuente: Asociación Colombiana de Minería

4.4 Contexto ambiental

Las prioridades de Minambiente para la gestión ambiental de la actividad minera, se han enfocado en el fortalecimiento de la institucionalidad, el cumplimiento de sus funciones y de autoridad ambiental, reconocimiento de los ecosistemas y sus servicios a nivel regional y nacional, efectivo control ambiental a los proyectos mineros autorizados, la expedición conjunta con la autoridad minera de una normatividad para el cierre minero, el cumplimiento de las obligaciones y proyección de actividades estratégicas para la gestión del mercurio (Ley 1658 y convenio de Minamata), la generación de lineamientos y normativas para la identificación y gestión de los diferentes pasivos ambientales y el apoyo al proceso de control y erradicación de la extracción ilícita de minerales. (Gov.co, 2023)

El sector minero impulso programas para la conservación del agua, la reforestación y mejorar la calidad del aire. También lidera distintos programas de economía circular, energías limpias, eficiencia energética y reducción de emisiones. (Asociación Colombiana de Minería, 2023)



Fuente: Encuesta de Desarrollo Sostenible, ACM.

Ilustración 8: Fuente: Asociación Colombiana de Mina 2023.

Una empresa como STRACON le apuesta a aportar a la gestión del medio ambiente cuidando los recursos y conservando el planeta, implantando controles que ayudan a disminuir la huella de carbono constantemente, ha logrado un gran avance en la segregación y clasificación de residuos, por lo cual más del 90% de residuos que generan son reaprovechables, mejoran el rendimiento de los equipos en busca de reducir las emisiones de gases de efecto invernadero, también cuentan con especialistas que hacen el seguimiento a los aspectos como, riesgos ambientales y a los indicadores de buen desempeño ambiental.

5. Antecedentes

Las compras son casi tan antiguas como la historia del hombre. Empezaron cuando el hombre dio en trueque o cambió alguna de sus propiedades por la posesión de una pertenencia ajena. La compra ha sido siempre básica para el progreso y la riqueza del hombre, ya sea para el bien común o colectivo. En este sentido, las compras es un proceso el cual siempre estará presente, en el ser humano como las empresas que tienen necesidades las cuales se deben cubrir para cumplir con los objetivos establecidos.

La estudiante Rosa Edna Román Juárez (2009), de la universidad Iberoamericana de la Ciudad de México, a través de su tesis: "Manual de Compras para la Micro y Pequeña Empresa", planteó los conceptos y los procesos básicos que todo comprador debe conocer para llevar a cabo el desarrollo de las actividades. Este trabajo se hizo con el objetivo de dejar claro las funciones que debe cumplir los encargados de la gestión de compras en las Micro y Pequeñas empresas.

Los autores P. Fraser Johnson, Michael R. Leenders, Anna E. Flynn (sin fecha) "Administración de compras y abastecimientos" plantean que toda organización necesita proveedores; ninguna puede existir sin ellos. Por tanto, el enfoque de la organización para con los proveedores, sus procesos y políticas de adquisición, así como sus relaciones con ellos tendrán un efecto no solo sobre el desempeño de los proveedores, sino también sobre la organización. Ninguna entidad puede alcanzar el éxito sin el apoyo de su base de proveedores, tanto a nivel operacional como estratégico.

De igual manera Julio Alberto Escobar Moyano (2019) con el trabajo titulado "método para la Gestión Compras y contratación de Bienes y Servicios de Multiplaza Centro comercial" presenta alternativas que permiten la mejora en las compras y contratación de bienes y servicios.

Para el desarrollo de la investigación establece un enfoque cualitativo. adicionalmente diseñó un modelo de investigación basados en datos estadísticos obtenidos en el desarrollo de la actividad comercial de Multiplaza en el 2018.

Stracon S.A.S. cuenta con un Manuel de compras bienes y servicios el cual fue aprobado el 11 de noviembre de 2022 por el jefe de compras y por la gerente de cadena de suministro, con el objetivo de establecer los criterios y lineamientos que se deberán cumplir en la ejecución de actividades relacionadas con la gestión de adquisiciones de bienes y servicios.

6. Problemática Y Problema

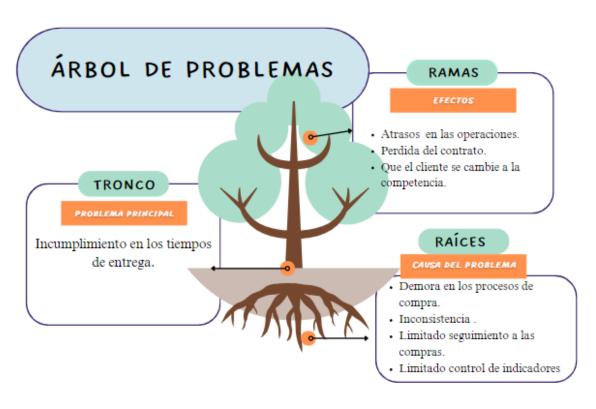


Ilustración 9. Elaboración propia

El departamento de compra se encarga de abastecer la materia prima y los servicios necesarios a la empresa, para suplir las necesidades que se presenten, es el departamento encargado se estudiar las tendencias del mercado, analizar los envíos de los proveedores y encontrar productos de calidad al menor costo posible.

Para el abastecimiento se requiere a diario una alta cantidad de materias primas, insumos y recursos los cuales se deben administrar de manera eficiente, para el cumplimiento con el cliente.

Con respecto al tema de los proveedores, el área de compras presenta una serie de problemas con los tiempos de entrega, puesto que no están cumpliendo con los tiempos acordados según las negociaciones, generando reprocesos en los distintos procesos productivos, lo que trae consigo ineficiencia en los procesos en mina.

En el departamento de compras también se evidencian unas debilidades en los procesos internos, en donde el personal encargado de aprobar, recepcionar, generar las órdenes de compra, están realizando dichas labores en tiempos muy prolongados, lo cual también con llevan al incumplimiento de las entregas.

7 Objetivos

7.1 General

Diseñar un plan de mejora en los tiempos de entrega de los proveedores como una estrategia para la mejora continua de STRACON S.A.S.

7.2 Específicos

- 1. Identificar los problemas que causan reprocesos en el área de compras.
- 2. Evaluar los riesgos contingentes asociados con el proceso de compras.

- Proponer un sistema de control orientado a mitigar los tiempos de entregas de los proveedores a la empresa.
- 4. Validar los controles implementados con el personal encargado del área.

8. Justificación

Con la práctica profesional en la empresa STRACON se tiene por objetivo aportar a una mejora significativa en el departamento de compras específicamente en el procedimiento de Expeditación el cual permita una mejor planificación, desarrollo, funcionamiento y cumplimientos en los procesos que se realizan en esta área, de modo que se pueda lograr una mayor eficiencia y optimización del tiempo en las entregas de los proveedores.

Este trabajo de grado puede ser importante para la empresa debido que podrán evidenciar un mejoramiento de los procesos en el área, generando un valor agregado a la empresa el cual les permite ser más competitivos en el mercado.

9.0 Delimitaciones

9.1 Temporal

La realización de esta práctica inicia desde 13 de enero de 2023 hasta 12 de julio de 2023, donde se realizará una mejora en los procesos de entrega.

9.2 Espacial

La oficina se encuentra ubicada en el municipio de Girardota (Antioquia) será el lugar donde se desarrollará la practica empresarial y todas las actividades correspondientes a las funciones, si es requerido con desplazamiento a la oficina principal ubicada en El Poblado o al proyecto en el municipio de Buriticá.

9.3 académico

Se aplicarán los conocimientos aplicados a temas relacionados a la administración de empresas.

10. Marco Referencial

10.1 Marco Normativo

- ISO 2800. Sistema de Gestión de la Seguridad para la Cadena de Suministro, norma la cual tiene como objetivo proporcionar un marco de buenas prácticas para reducir los riesgos para las personas y las cargas en la cadena de suministro. Norma importante implementar en todas las organizaciones, salvaguardar la vida del trabajador debe ser lo primordial en cualquier organización.
- Decreto 390 del 2016. Este decreto se aplica en la totalidad del territorio aduanero nacional y regula las relaciones jurídicas que se establecen entra la administración aduanera y quienes intervienen en el ingreso, permanencia, traslado y salida de las mercancías, hacia y desde el territorio aduanero nacional, con sujeción a la constitución y la ley.
- **ISO 9001.** Sistemas de Gestión de Calidad, las empresas les interesa obtener esta certificación para garantizar a sus clientes la mejora de sus productos o servicios y estos a su vez prefieren empresas comprometidas con la calidad. Estas certificaciones son importantes en cualquier empresa para generar valor y ventaja competitiva.

10.2 Marco conceptual

Gestión de Compras. Es un sistema que crea reglas de aprobación personalizadas que brindan la capacidad de acelerar las aprobaciones y la colocación de pedidos para la recepción oportuna de existencias de inventario.

Proceso. Es un conjunto de actividades que ayudan a que la empresa alcance un objetivo en específico.

Subproceso. Es un con junto de actividades que tienen una secuencia lógica para cumplir un propósito, es un proceso por sí mismo, cuya finalidad hace parte de un proceso más grande.

Proveedor. Es aquella persona física o jurídica que provee a suministra un determinado bien o servicio a otros individuos para el desarrollo de una actividad.

Orden de Compra. Es un documento legal que envía el comprador para dejar constancia del compromiso que asume ese comprador de pagar el servicio o el producto ofrecido.

Solped. Corresponde a la abreviatura del término "Solicitudes de pedidos "se trata de un documento de SAP que crea un sector solicitando al Departamento de Compras la adquisición de productos o contratación de servicios.

Plan de mejora. Corresponde a un conjunto de medidas de cambio que se toman en una organización para mejorar su rendimiento.

Subproceso. Es un con junto de actividades que tienen una secuencia lógica para cumplir un propósito, es un proceso por sí mismo, cuya finalidad hace parte de un proceso más grande.

KPI. Estos son los indicadores o valores cuantitativos que se pueden medir, comparar y monitorear, con el fin de exponer el desempeño de los procesos y trabajar en las estrategias de un negocio

Reducir. Hace referencia volver algo a su estado anterior, así como disminuir, resumir, aminorar o simplificar.

Control. Proceso que verifica el rendimiento mediante su comparación con los estándares establecidos.

Riesgo. Todos aquellos eventos que pueden afectar, o incluso ocasionar perdidas, a un proyecto empresarial.

Control Preventivo. Este tipo de control persigue evaluar los insumos potenciales y rechazar o corregir aquellos que no satisfacen las normas requeridas.

Correctivos. Medida que se aplica con la misión de corregir o mejorar lo que no está de acuerdo con lo que se considera positivo, valioso, o conforme a los fines establecidos. Se corrige una vez que la falencia ha sido detectada, para repararla.

Matriz AMEF. Metodología que se utiliza para estimar y predecir los fallos que pueden suceder en un producto que se encuentra en fase de diseño.

Mejora continua. Enfoque para la mejora de procesos operativos que se basa en la necesidad de revisar continuamente las operaciones de los problemas, la reducción de costos oportunidad, la racionalización, y otros factores que en conjunto permiten la optimización.

11. Diseño Metodológico

Identificar los problemas que causan reproceso en el área de compra especialmente en el área de Expeditación.

-Estudio de tiempo y movimiento. análisis situacional.

Evaluar los riesgos contingentes asociados con el proceso de compras

-Matriz AMEF

Sistema de controles orientados a mitigar los tiempos de entregas de los proveedores a la empresa.

Validar los controles implementados con el personal encargado del área

-Grupo focal

12. Administración Del Proyecto

12.1 Recursos disponibles

Los recursos necesarios para el desarro	ollo del trabajo de grado y prácticas son:									
Computador	Internet									
Celular	Papel									
Lapiceros	EPP									

Tabla 3. Elaboración propia

13. Cronograma De Actividades

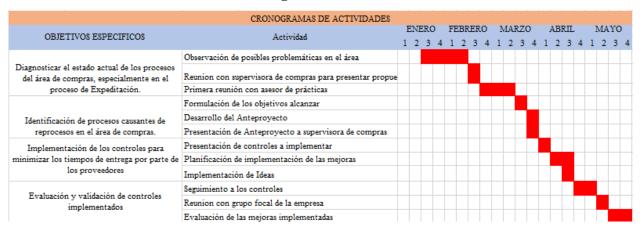


Ilustración 10: Cronograma de actividades

14. Resultados Del Estudio

1. Identificación de los problemas que causan reproceso en el área de compra especialmente en el área de Expeditación.

Para lograr cumplir con este Objetivo, se realizó una matriz DOFA mediante un proceso de observación con ayuda del equipo del departamento de compras, aplicada con el propósito de identificar y establecer, las fortalezas, oportunidades, debilidades y amenazas, que se lograron detectar en las actividades realizadas en el área de compras de STRACON S.A.S.

Matriz DOFA

MATRIZ DOFA									
FORTALEZAS	OPORTUNIDADES								
➤ El departamento de compras cuenta	Tener más alternativas de proveedores.								
con un personal calificado para el	Ampliar el portafolio.								
manejo de proveedores.									

➤ La empresa cuenta con un gran	➤ Implementar otras estrategias de
número de proveedores potenciales.	abastecimiento como consignaciones y
 Poseen software para la optimización 	compras programadas
de los procesos.	 Ser más competitivo en el mercado.
 Grupo de trabajo comprometido con 	Poseer nuevos contratos.
las actividades.	
DEBILIDADES	AMENAZAS
No poseen una base de datos de los	 Cierre de contratos con proyectos
proveedores completa y actualizada.	mineros.
 Se presentan demoras en los procesos 	 Perdida del valor y la credibilidad de
establecidos para las compras.	la empresa.
 La actividad de Expeditación solo 	 Afectación en todo el ecosistema
lleva un año en la empresa.	productivo.
 Falta de capacitación del personal. 	La relación comprador cliente.
 Alto número de órdenes de compras 	
vencidas.	

Tabla 4. Elaboración propia

Como se muestra en la tabla anterior, es importante resaltar que existen ciertas debilidades en el departamento de compras, una de ellas es una base de datos completa con el contacto del proveedor y otros datos que le permita al analista, auxiliares y compradores de la empresa agilizar los procesos. El no contar con una base de datos, impide que el comprador conozca cuáles son los proveedores que tienen creados, activos y que le podrán suministrar los diferentes materiales o servicios.

Otra debilidad identificada, son los retrasos que se están presentando en el área de compras.

- Orden de compra con errores, sin los soportes correspondientes las órdenes de compra no se aprueban a tiempo.
- tiempos de aprobación extensos que pueden generar que al momento de aprobarse el proveedor ya no cuente con el material disponible, adicionalmente que la fecha de entrega registrada al momento de crear la orden de compra se deba modificar de acuerdo con la fecha de aprobación.
- > Órdenes de compra aprobadas y no enviadas a los proveedores.

Ejemplo:

1	C		D	E	F		G		1		1		K		l
1 Texto	o breve	▼ Desc	ripci 🔻	Cantidad 🔻	Observac 🔻	F. Mina/Taller	٧	F. Entrega OC	,	Y	Fecha Aprob OC	¥	Fecha OC	٧	Fecha SOLPED
2 DRIV	ELINE ACC	OPCO SEPIRO	OC COLC		l	viernes, 20	de octubre de 2023	sába	do, 6 de mayo de 202	3	miércoles, 26 de abril de 20	23	jueves, 13 de abril de 20	23	lunes, 3 de abril de 202

Ilustración 11. Elaboración propia

En la imagen anterior podemos observar que se estima que el material del proveedor xixi, este llegando a las bodegas de STRACON el sábado, 6 de mayo del 2023. Pero revisando se

puede detectar que hubo un problema con el tiempo de la aprobación de la orden de compra, el tiempo transcurrido desde la generación de la orden de compra a la aprobación de dicha orden debe de ser 3 días máximos, pero como podemos ver la orden se generó el jueves, 13 de abril de 2023, el encargado de aprobarla lo hizo el miércoles, 26 de abril de 2023, lo que significa que la ordene se demoró 13 días para ser aprobada, debido a esta demora en la aprobación, el material no podrá ser entregado en la fecha pactada con el proveedor, en este caso se cotizo con el proveedor 20 días hábiles para la entrega del material, días los cuales se empiezan a contar una vez la orden de compra es aprobada, es decir, que el material realmente podrá ser entregado el 24 de mayo de 2023.

En el siguiente cuadro se muestra los tiempos que se llevaron a cabo para la generación y aprobaciones de órdenes de compra en los meses de enero, febrero y marzo.

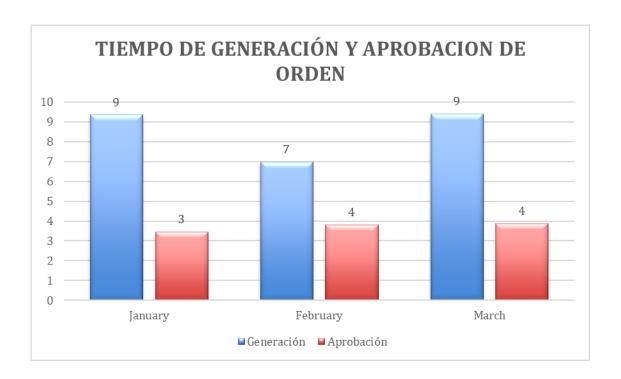


Ilustración 12. Fuente: Departamento de compras

2. Evaluación de los riesgos contingentes asociados con el proceso de compras

Para dar cumplimiento a este objetivo, se utilizó la herramienta matriz AMEF (ANALISIS DE MODO Y EFECTO DE FALLA), Es una herramienta utilizada como método para identificar problemas y efectos potenciales dentro de un sistema, es necesario que la identificación de estos factores se realice mediante la interacción con el personal experto en las actividades. Uno de los objetivos principales de realizar esta matriz es mejorar la confiabilidad de los productos/servicios.

Para el siguiente diagrama de AMEF se analizan las actividades en los procesos de compras para definir sus modos, efectos y causa potenciales, donde se evaluarán, modo de falla potencial, severidad, causas potenciales de la falla, ocurrencia, control actual y detección.

AMEF de proceso		Luga	ar: Girardota-Antioqui	ia	Fecha-28 de abr	il 20	23		
Objeto de analisis :Proceso de compras									
Area responsable :	Area responsable :Área de Compras								
Elaborado por: Este	eban Parodys								
ACTIVIDAD	MODO DE FALLA POTENCIAL	EFECTOS POTENCIALES DE LA FALLA	SEVERIDAD	CAUSAS POTENCIALES DE LA FALLA	OCURRENCIA	CONTROL ACTUAL	DETECCION	NPR	
	No enviar el			El encargado no					
Solicitud de	requerimiento		l	cumple con el		Plataforma			
Cotizaciones	completo	Retraso	3	procedimiento	3	SAP		0	
				No contiene la					
Aprobación de	No generación de	El proceso se		información		Plataforma			
SOLPED	OC.	detiene	4	Minima requerida.	6	SAP	8	192	
				La orden de compra					
	No aprobación de			errada con falta de					
Generación de OC	orden	Retraso	8	soporte.	5	Base de datos	8	320	
				Direcion de					
Entrega de	Incumplimiento	La operación se		despacho		Proceso de			
material.	con el cliente	detiene.	10	equivocada	9	Expeditación	7	630	

Ilustración 13. Elaboración propia

Tablas de calificación matriz AMEF.

		Severidad
		ASQ (American Society for Quality)
Clasificación	Efecto	Criterio: Severidad de Efecto Definido (proceso)
10	Critico Peligroso: Sin Aviso	Puede poner en peligro al operador. Modo de fallas afectan la operación segura y/o involucra la no conformidad con regulaciones gubernamentales. La falla ocurrirá SIN AVISO.
9	Critico Peligroso: Con Aviso	Puede poner en peligro al operador. Modo de fallas afecta la operación segura y/o involucra la no conformidad con regulaciones gubernamentales. La falla ocurrirá CON AMSO.
8	Muy Alto	Interrupción mayor a la linea de producción. 100% del producto probablemente sea desechado. Item inoperable, perdida de su función primaria. Cliente muy insatisfecho.
7	Alto	Interrupción menor a la línea de producción. Producto probablemente deba ser dasificada y una porción (menor al 100%) desechada. Item operable, pero a un nivel reducido de rendimiento. Cliente insatisfecto.
6	Moderado	Interrupción menor a la linea de producción. Una porción (menor al 100%) probablemente deba ser desechada (no clasificada). Item operable, pero algunos Items de confort/ conveniencia inoperables. Clientes experimentan incomodidad.
5	Bajo	Interrupción menor a la línea de producción. 100% del producto probablemente sea refrabajado. Item operable, pero algunos ítems de confort/ conveniencia operables a un nivel reducido de rendimiento. Cliente experimenta alguna insatisfacción.
4	Muy Bajo	Interrupción menor a la línea de producción. El producto probablemente deba ser clasificado y una porción (menor al 100%) retrabajada. Defecto percibido por la mayoría de los clientes.
3	Pequeño	Interrupción menor a la línea de producción. Una porción (menor al 100%) del producto probablemente deba ser refrabajada en línea pero fuera de la estación de trabajo. Defecto es percibido por el cliente promedio.
2	Muy Pequeño	Interrupción menor a la linea de producción. Una porción (menor al 100%) del producto probablemente deba ser retrabajada en la linea y en la estación de trabajo. Defecto es percibido solo por clientes expertos.
1	Ninguno	Ningún efecto.

	Ocur	rencia (Probabilidad de q	ue pase)		
		SQ (American Society for Qu	ality)		
Clasificació n	Ocurrencia	Descripción	Frecuencia	Cpk (indice de capacidad real)	
10	Muy Alta	La falla del proceso es casi	1 en 2	0.33	
9	may Ana	inevitable	1 en 3	0.51	
8	Alta	Procesos similares han presentado	1 en 8	0.67	
7	Ata	fallas	1 en 20	0.07	
6			1 en 80	0.83	
5	Moderada	Muy pocas fallas ocasionales asociadas a procesos similares	1 en 400	1.00	
4			1 en 2,000	1.17	
3	Baja	Pocas fallas asociadas con	1 en 15,000	1.33	
2	Баја	procesos similares	1 en 150,000	1.5	
1	Remota	Falla es improbable. Fallas nunca asociadas con procesos casi idénticos	< 1 en 1,500,000	> 1.67	

Tabla alineada con ASQ (American Society for Quality)

Detección ASQ (American Society for Quality)						
Clasificación	Probabilidad de detección	Oportunidad de detección	Criterio: Probabilidad de detección por control de procesos			
10	Casi Imposible	Sin oportunidad de detección	no hay controles en el proceso capaz de detectar o prevenir la causa potencial de falla			
9	Muy Remota	Es probable que no se detecte en ninguna etapa del proceso	Hay una probabilidad muy remota de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
8	Remota	Detección de problemas después del proceso	Hay una probabilidad remota de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
7	Muy Baja	Detección de problemas en la fuente	Hay una probabilidad muy Baja de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
6	Baja	Detección de problemas después del proceso	Hay una probabilidad Baja de que el control de proceso detecte de prevenga la causa potencial del modo de falla			
5	Moderada	Detección de problemas en la fuente	Hay probabilidad moderada de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
4	Altamente Moderada	Detección de problemas después del proceso	Hay una probabilidad muy moderada de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
3	Moderada	Detección de problemas en la fuente	Hay una probabilidad moderada de que el control de proceso detecte o de prevenga la causa potencial del modo de falla			
2	Muy Alta	Detección de errores y/o prevención de problemas	Hay muy alta probabilidad de que el control de proceso detecte de prevenga la causa potencial del modo de falla			
1	Casi Seguro	Proceso a prueba de errores	Es casi seguro que el control de proceso es capaz de detectar de prevenir la causa potencial del modo de falla			

ATRIBUTO DE PRIORIDAD	Nivel NPR	CODIGO CALOR
Riesgo de falla ALTO	500 - 1000	
Riesgo de falla MEDIO	125 - 499	
Riesgo de falla BAJO	1 - 124	
No existe riesgo de falla	0	

Ilustración 14. Fuente: Lean solitions.

16. Sistema de Controles Orientados a Disminuir los Tiempos de Entrega por Parte de Los Proveedores de Stracon S.A.S.

El hecho de que el material llegue a tiempo es vital para el departamento de compras, los clientes siempre esperan recibir sus productos o servicios en el menor tiempo posible y generar

beneficios a la empresa como es la reducción de costos, ser más competitivos en el mercado, eficientes y productivos.

Desde el área de compras como practicante en el proceso de Expeditación de STRACON S.A.S. se implementaron una serie de controles orientados a reducir los tiempos de entrega.

16.1 Control para disminuir los tiempos de entrega #1

Controles los cuales inician con un seguimiento de las órdenes de compras pendientes por entregar, el cual se lleva a cabo mediante un archivo de Excel, que se debe descargar todos los días desde la plataforma de SAP (ver anexo 1), debido a que se trabaja con base a la información suministrada en este archivo, en este encontraras ordenes pendientes de entregas, líneas pendientes de entregas, líneas vencidas, fecha de creación de Solped, creación de orden de compra, aprobación de orden de compra, fecha estimada de entrega etc. Cómo se muestra en la siguiente imagen:

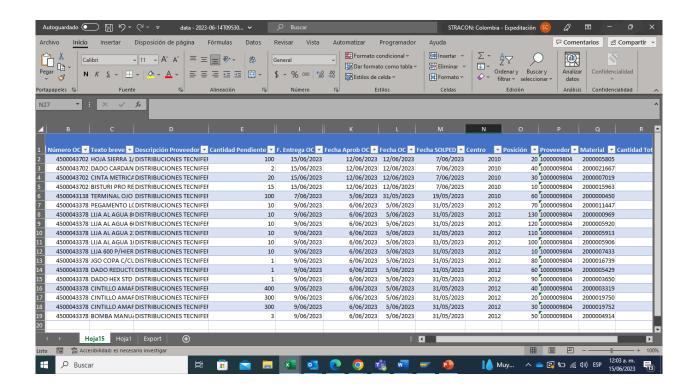


Ilustración 14. Fuente: STRACON

La plantilla se compone de las siguientes columnas:

F. Entrega OC	Esta casilla hace referencia a la fecha de
	entrega del material por parte del proveedor,
	una vez sea aprobada la Orden de compra.
Estatus	Esta hace referencia al estado en el que se
	encuentra la Orden de compra, encontraras 4
	estatus.
	• Entregado: indica que los
	artículos de la orden fueron
	entregados en su totalidad. Hay
	que aclarar que si la orden está
	siendo entregada de manera
	parcial (quedan cantidades
	pendientes) por ninguno motivo
	debe encontrarse con este estatus.
	• Tránsito: Indica que los artículos
	se encuentran en proceso de
	entrega. Que te has comunicado
	con el proveedor y acordaron una
	fecha de entrega.

	Indeterminado: Este estado puede hacer referencia a muchos casos, por ejemplo: los artículos de la orden están agotados, problemas de cantidades en la factura, devolución del material etc.
Centro	Esta casilla hace referencia al lugar en cual se realizará la entrega de la orden de compra. Existen 2 centros: Centro 2012: se encuentra ubicado en el municipio de Girardota, (taller CEQ). Centro 2010: se encuentra ubicado en sabaneta, (bodega translogic).

Observación	En esta casilla se encuentra cualquier
	observación que se tenga con referencia a la
	Orden de Compra.
Número OC	En esta casilla se encuentra el número de
	orden de compra.
Proveedor	En esta casilla encontrarás el código del
	proveedor.
Descripción	En esta casilla encontrarás el nombre del
	proveedor responsable de la entrega de la
	Orden de compra.
Material	Aquí encontrarás el código del material.
Texto breve	En esta casilla encontrarás las características
	de los materiales.
Cantidad Total	Aquí encontrarás la cantidad total de los
	materiales solicitados al proveedor.
Cantidad pendiente	Es muchos casos los proveedores entregan
	materiales de manera parcial. En esta casilla
	encontrarás las cantidades que hacen falta
	para dar por cerrada la Orden de compra.
Comprador	En esta casilla siempre encontrarás el
	nombre del que hizo la compra.

Fecha Solped	En esta casilla encontrarás la fecha en la que
	se hace el requerimiento de la necesidad.
Fecha de Creación de orden de compra	En esta casilla encontrarás la fecha en la cual
	se generó la OC.
Fecha Aprobación de orden de compra.	En esta casilla se visualiza la fecha en la cual
	se aprobó la OC.
F. Entrega de orden de compra	En esta casilla se encuentra la fecha en la
	cual el proveedor debe hacer entrega del
	material.

Tabla 6. Nota: Elaboración propia

Este seguimiento permite todos los días revisar las órdenes de compras que se encuentran pendientes y vencidas, para luego desde el cargo como practicante en el área de Expeditación proseguir a comunicarme con cada uno de los proveedores, solicitar el estatus de las órdenes que se encuentran pendientes o vencidas.

Llevar a cabo este proceso también nos ha permitido llevar un control en los tiempos trascurridos en los procesos internos del área de compras y de esta manera comunicárselo al comprador encargado de la compra.

16.2 Control para mitigar los tiempos de entrega #2

El segundo control consiste en alimentar un plantilla de Excel (archivo de Expeditación) la cual se encuentra compartida con las áreas involucradas en el departamento de compras, este archivo se debe cargar y actualizar todos los viernes de cada semana (ver anexo 2), debido a que en este archivo se encuentran todas las órdenes de compra que se generan semana a semana, en

esta plantilla de Excel se coloca el estatus en el que se encuentra la OC, la nueva fecha de entrega, en caso de que el proveedor no entregue el material en el tiempo acordado y en observaciones se especifica el motivo por el cual el proveedor no entrego el material a tiempo.

Este seguimiento se hace con el propósito de que las distintas áreas tengan un mayor flujo de la información del estado actual de los tiempos de entrega, de manera que logren tener el tiempo suficiente para tomar decisiones frente a la situación.

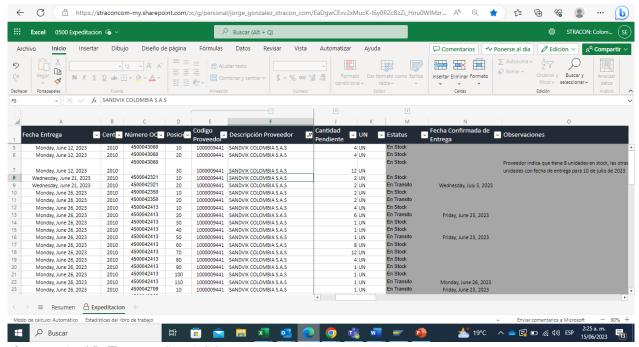


Ilustración 15. Fuente: STRACON

16.3 Control para disminuir los tiempos de entrega #3

Como último tenemos el correo masivo, este se les envía a los proveedores todos los viernes de cada semana, por medio de dicho correo, el proveedor encontrara mediante una plantilla de Excel a detalle los artículos que están pendientes por entregar, solicitando que confirme la fecha de entrega. Si tienen referencias cuya fecha de entrega prometida ya pasó; se le solicita la

confirmación de una nueva fecha de entrega. Si tienen referencias cuya fecha de entrega está estimada para la próxima semana; se solicita que confirme si la entrega será cumplida.

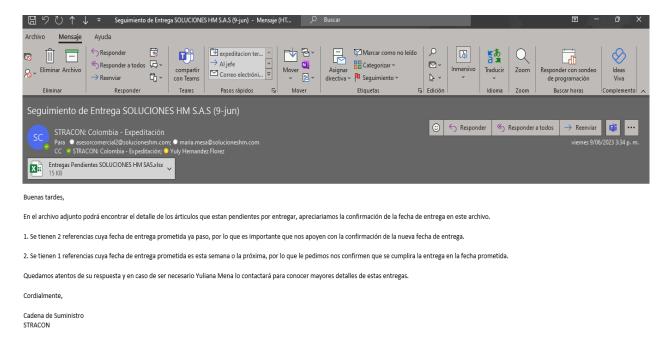


Ilustración 16. Fuente: STRACON

17. Evaluación De Los Controles Implementados Para Mitigar Los Tiempos De Entrega.

Validar los controles implementados dentro del área de compras es importante para asegurar que los controles estén funcionando correctamente y estén cumpliendo con el objetivo para el que fueron diseñados e implementados, es por esto por lo que con el equipo de trabajo del área de compras se hacían encuentros de manera periódica, con el propósito de verificar que los controles llevados a cabo estuvieran cumpliendo con el objetivo de reducir los tiempos de entrega.

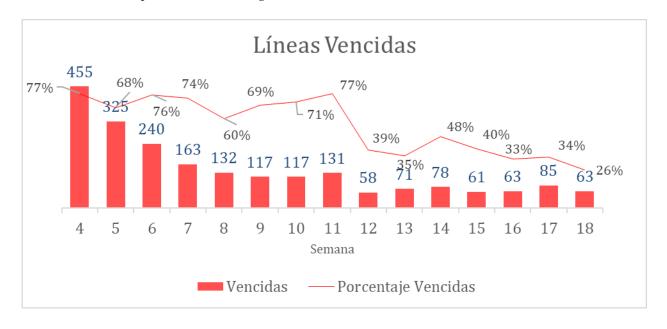
En este proceso de evaluación de los controles llevados a cabo, el KPI de cumplimiento de entregas fue fundamental para medir el rendimiento de una manera cuantitativa.

Medición de cumplimiento de entrega.

Percentaie de entregas a tiemne -		Numero de pedidos entregados tiempo				x100			
Porcentaje de entregas a tiempo =			Num	nero total	de pedid	os entrega	ados	XIOO	

Mes	Semana	Vencidas	Totales	Porcentaje Vencidas
24-ene-23	4	455	589	77%
31-ene-23	5	325	480	68%
7-feb-23	6	240	314	76%
14-feb-23	7	163	220	74%
21-feb-23	8	132	219	60%
28-feb-23	9	117	169	69%
7-mar-23	10	117	164	71%
14-mar-23	11	131	170	77%
21-mar-23	12	58	148	39%
28-mar-23	13	71	202	35%
4-abr-23	14	78	162	48%
11-abr-23	15	61	152	40%
18-abr-23	16	63	191	33%
25-abr-23	17	85	247	34%
2-may-23	18	63	246	26%

Tabla. KPI de cumplimiento de entregas



En las imágenes anteriores se puede evidenciar como los sistemas implementados en el área de compras han tenido un resultado positivo y significativo, como se muestra en la tabla de 589 líneas de compra generadas en el mes de enero, no se habían entregado en el tiempo ofertado 455 líneas, lo cual representa un 77%.

Para junio la situación es totalmente distinta, el porcentaje de líneas vencidas es de 18%, quiere decir que el objetivo establecido se ha ido cumpliendo. Importante he de mencionar que esto es el resultado de un trabajo en equipo, cada una de las personas que integran el área de compras fueron vital en este proceso.

18. Conclusiones

El seguimiento en el proceso de Expeditación es crucial para la optimización de los tiempos de entrega.

La herramienta AMEF es muy útil para identificar las posibles fallas y consecuencias que se presentan en el proceso de compras, permitiendo tomar medidas para minimizar los riesgos.

La implementación de controles le permite al personal encargado de compras tener una mayor capacidad de reacción.

Tener una constante comunicación con los proveedores permite llevar una gestión más efectiva de los tiempos de entrega.

El acompañamiento es importante para el practicante debido a que ayuda a que pueda identificar áreas en las que necesita mejorar y a recibir retroalimentación para el desarrollo de las funciones.

19. Recomendaciones

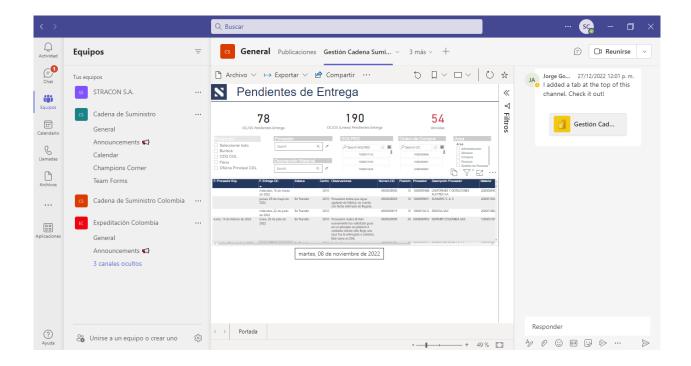
- Realizar visitas periódicas a los proveedores para conocer sus procesos, productos y establecer una mejor relación comercial.
- Promover capacitaciones de manera periódica para una mejora continua en los procesos del departamento de compras.
- Crear el cargo fijo de asistente de Expeditación.
- Llevar un control de seguimiento a los indicadores establecidos en el área de compras.
- Crear el manual de funciones de personal encargado del proceso de Expeditación, de manera que se tenga el conocimiento de las responsabilidades, tareas y requisitos para el puesto de trabajo.

20. Anexo

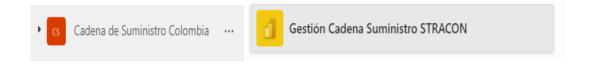
Anexos 1.

Descarga Del Reporte Del Power BI

 a. Ingresar al Team donde te encontraras con una información como la que está en la siguiente imagen.



b. Luego debes ingresar a Cadena de Suministros Colombia. Dar clic en Gestión Cadena
 Suministro STRACON.



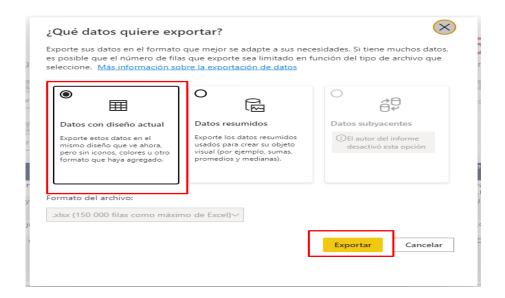
 c. Una vez te encuentres con la siguiente imagen, (importante revisar que los diferentes filtros estén limpios).



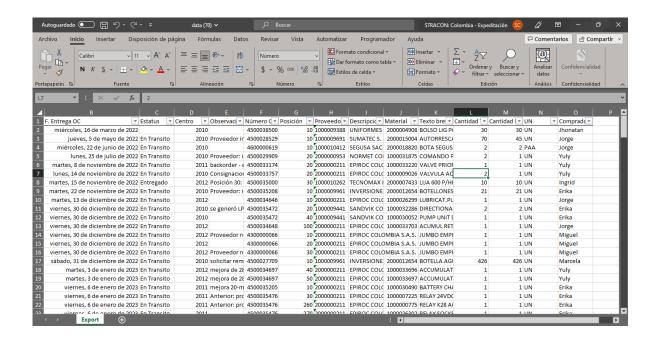
d. Luego deberás dar clic sobre los tres puntos los cuales desplegaran una serie de opciones, escoger Exportar datos



e. Luego te aparecerán tres opciones de formato para exportar según tu necesidad, en nuestro caso es importante siempre escoger la opción **Datos con diseño actual** y luego dar clic en exportar.



f. Luego, ir a Explorador de archivos y abrir el documento exportado. Una vez tengas el archivo abierto de encontraras una información como la de la siguiente imagen. (sería importante organizar el archivo con filtro para un mayor control).



En el siguiente cuadro encontrarás de manera especificada la función de cada una de las casillas del archivo Cadena de Suministro Colombia.

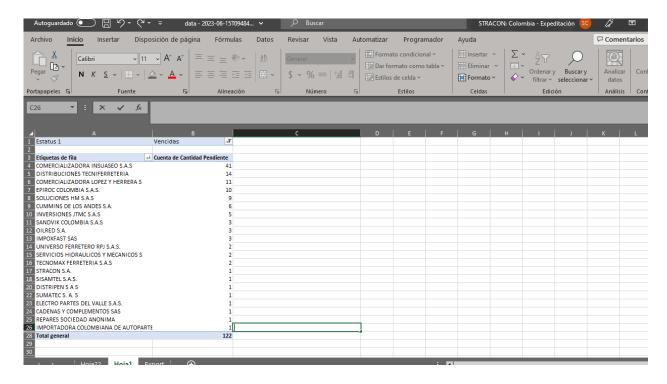
F. Entrega OC	Esta casilla hace referencia a la fecha de
	entrega del material por parte del proveedor,
	una vez sea aprobada la Orden de compra.
Estatus	Esta hace referencia al estado en el que se
	encuentra la Orden de compra, encontraras 4
	estatus.
	• Entregado: indica que los
	artículos de la orden fueron
	entregados en su totalidad. Hay
	que aclarar que si la orden está
	siendo entregada de manera
	parcial (quedan cantidades
	pendientes los materiales
	pendientes) por ninguno motivo
	debe encontrarse con este estatus.
	Tránsito: Indica que los artículos
	se encuentran en proceso de
	entrega. Que te has comunicado
	con el proveedor y acordaron una
	fecha de entrega.

	Indeterminado: Este estado puede hacer referencia a muchos casos, por ejemplo: los artículos de la orden están agotados, problemas de cantidades en la factura, devolución del material etc.
Centro	Esta casilla hace referencia al lugar en cual se realizará la entrega de la orden de compra.
	Existen 2 centros:
	Centro 2012: se encuentra ubicado en el
	municipio de Girardota, taller CEQ.
	Centro 2010: se encuentra ubicado en
	sabaneta, bodega translogic.

Observación	En esta casilla se encuentra cualquier
	observación que se tenga con referencia a la
	Orden de Compra.
Número OC	En esta casilla se encuentra el número de
	orden de compra.
Posición	
Proveedor	En esta casilla encontrarás el código del
	proveedor.
Descripción	En esta casilla encontrarás el nombre del
	proveedor responsable de la entrega de la
	Orden de compra.
Material	Aquí encontrarás el código del material.
Texto breve	En esta casilla encontrarás las características
	de los materiales.
Cantidad Total	Aquí encontrarás la cantidad total de los
	materiales solicitados al proveedor.
Cantidad pendiente	Es muchos casos los proveedores entregan
	materiales de manera parcial. En esta casilla
	encontrarás las cantidades que hacen falta
	para dar por cerrada la Orden de compra.
UN	
	1

Comprador	En esta casilla siempre encontrarás el
	nombre del que hizo la compra.
Fecha Solped	En esta casilla encontrarás la fecha en la que
	se hace el requerimiento de la necesidad.
Fecha de Creación de orden de compra	En esta casilla encontrarás la fecha en la cual
	se generó la OC.
Fecha Aprobación de orden de compra.	En esta casilla se visualiza la fecha en la cual
	se aprobó la OC.
F. Entrega de orden de compra	En esta casilla se encuentra la fecha en la
	cual el proveedor debe hacer entrega del
	material.

g. Por último, para tener un mejor control de la información se crea una tabla dinámica para lograr tener mayor control de la información.

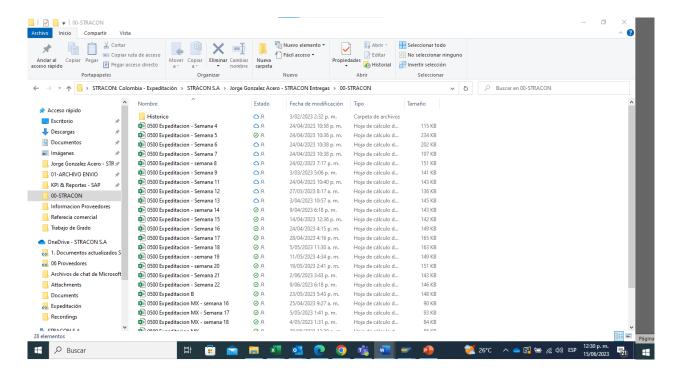


Anexo 2.

El Archivo de Expeditación es un archivo de Excel el cual debe cargarse los viernes de cada semana, esto se hace para tener conocimiento de las nuevas órdenes de compras y hacer el respectivo seguimiento.

CARGUE DEL ARCHIVO DE EXPEDITACIÓN

 a. Ingresar al Explorador de archivos y abrir la carpeta de 500-STRACON, carpeta en la cual encontraras los archivos de Excel cargados semana a semana.



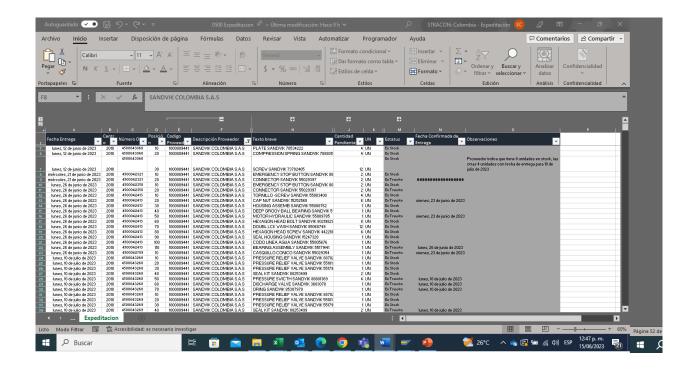
b. Luego, copias y pegas el archivo de Expeditación.



 c. Una vez creada la copia del archivo, al nombre del archivo se le asigna el número se semana. Ejemplo:



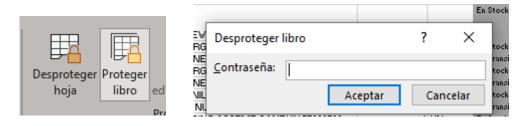
 d. Luego se abre el archivo de Expeditación en la cual encontraras una plantilla como la de siguiente imagen.



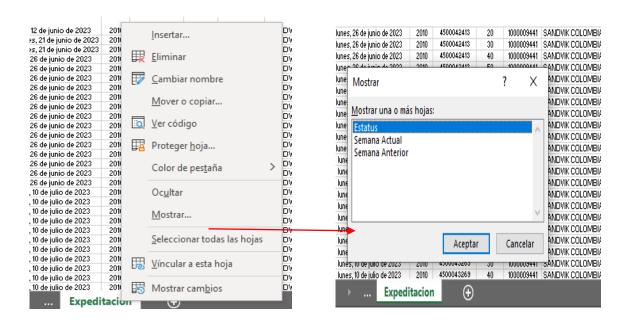
- e. Una vez tenemos el archivo abierto proseguimos a desproteger las siguientes hojas de Excel de la siguiente manera:
 - 1. Damos clic izquierdo en revisar.



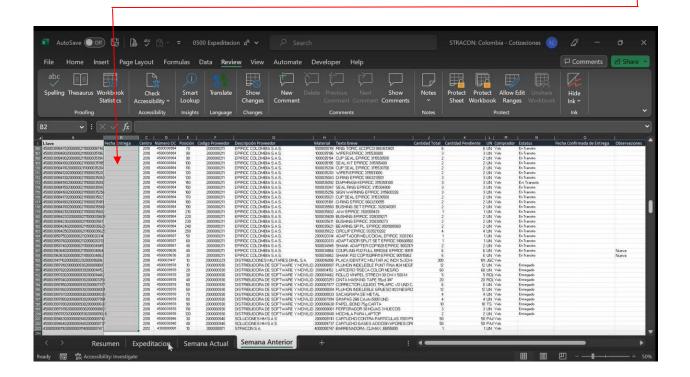
2. Luego nos dirigimos a opción desproteger libro y desproteger hoja, damos dobles clic en cada una y suministramos la clave asignada.



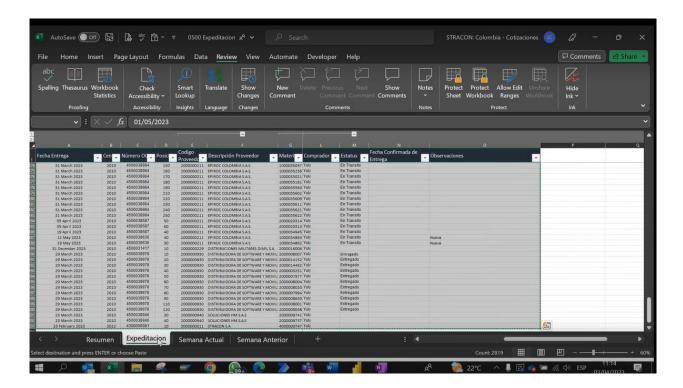
f. Una vez sumistradas la contraseñas dejamos vizualizar la hoja de semana actual y semana anterior.



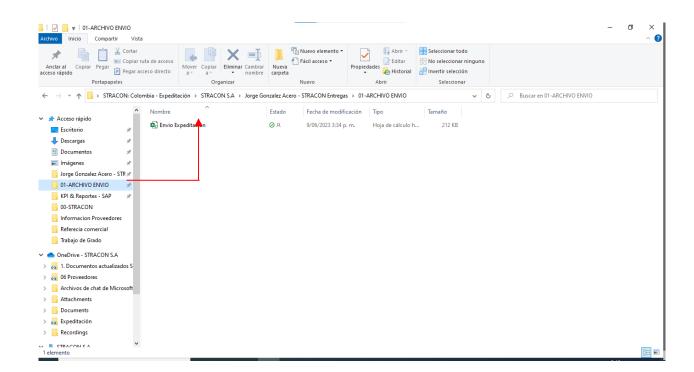
g. Luego vamos a la hoja de semana anterior y borramos la información de la columna B-



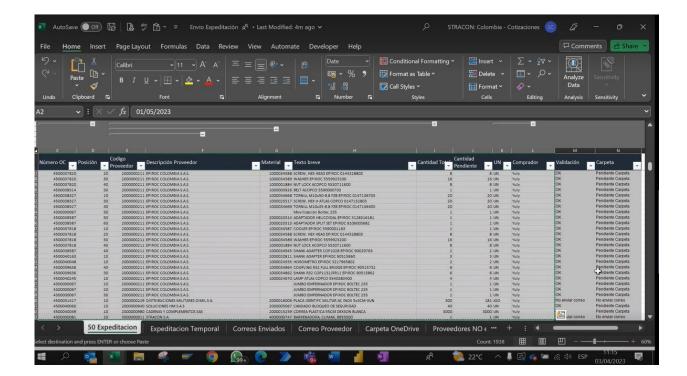
h. Después vamos a la hoja de Expeditación copiamos toda la información hasta la columna de observaciones, vamos a una vez más a la hoja semana anterior y pegamos la información como valores desde la fila número 2.



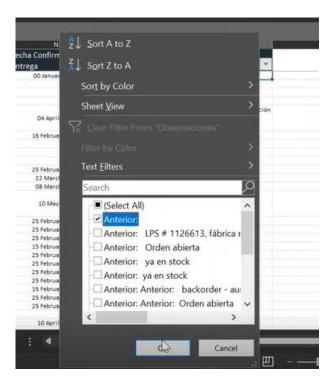
 Vamos a la hoja semana actual hacemos el mismo proceso eliminamos la información de la columna B, abrimos el archivo Envió Expeditación el cual se encuentra en una carpeta del Explorador de archivos.



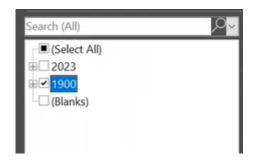
j. Una vez se abre el archivo se copia toda la información hasta la columna de comprador y pegamos la información como valores en la hoja de Excel semana actual.



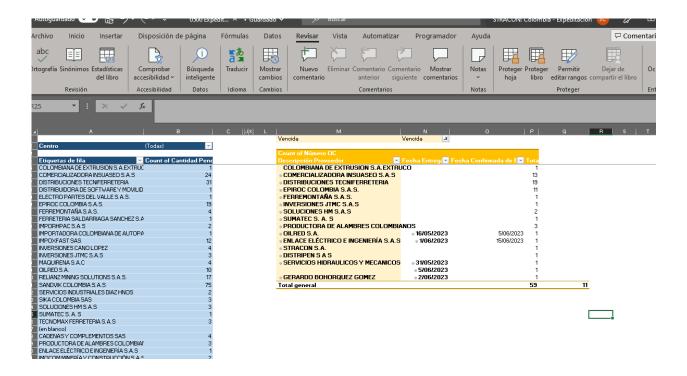
- k. Luego vamos a la hoja Expeditación borramos toda la información de la columna A,
 copiamos la información de la hoja semana actual y la pegamos como valores.
 Realizamos una depuración.
- En la columna de observaciones y columna de Estatus borramos todo lo que dice Anterior.



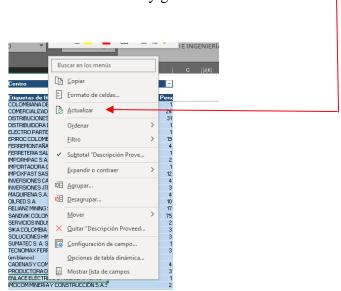
2. En la columna Fecha Confirmada de Entrega borramos todo lo que dice 1900, es una fecha que trae el archivo por error.



- m. Luego ocultamos las hojas de semana actual, semana anterior y protegemos con la contraseña nuevamente.
- n. Una vez protegidas las hojas, vamos a la hoja de Resumen, actualizamos las siguientes tablas dinámicas.



Por último, dar clic izquierdo en alguna de las filas saldrán una barra de opciones, dar clic derecho en actualizar y guardar el archivo.



Referencias

Álzate, J. (2017). Propuesta de Mejoramiento en el Área de Compras de la Empresa

Construcción, Reingeniería, Producción (C.R.P). S.A.S. Tomado de:

https://red.uao.edu.co/bitstream/handle/10614/9520/T07189.pdf;jsessionid=AADC2BFBB7E ABFAE9A59B75ED17F8805?sequence=1

Asociación Colombiana de minería. (2023). Minería en cifras. Tomado de:

https://acmineria.com.co/mineria-en-cifras-2023/

Colombia Potencia de la vida. (2023). Minería. Tomado de:

https://www.minambiente.gov.co/asuntos-ambientales-sectorial-y-urbana/mineria/

Escobar, J. (2019). Método para la Gestión Compras y Contratación de Bienes y

Servicios de Multiplaza Centro Comercial. Tomado de: https://repository.unimilitar.edu.co/bitstream/handle/10654/31744/EscobarMoyanoJulioAlberto%202019.pdf?sequence=1

Johnson, F. Leenders, M. Flynn, A. (sin fecha). Administración de Compras y

Abastecimiento. Tomado de:

https://profesorailleanasilva.files.wordpress.com/2016/10/administracic3b3n-de-compras-y-

abastecimientos-14ed-p-fraser-johnson-michiel-r-leenders-y-anna-e-flynn.pdf

Lean, S. (sin fecha). AMEF Análisis de Modo y Efecto de falla. Tomado de:

https://leansolutions.co/conceptos-lean/lean-manufacturing/amef-analisis-de-modo-y-efecto-de-falla/

Román, R. (2009). Manual de Compras para Micro y Pequeña Empresa. Tomado de:

 $\underline{http://www.bib.uia.mx/tesis/pdf/015101/015101.pd}$